

# Medewerker Sales Support



## **Ben jij degene die regie pakt wanneer het tempo omhooggaat?**

Bij Stegman geloven we in oprechte waardering. Met onze geschenken helpen we organisaties – van bouwbedrijven tot ziekenhuizen – om medewerkers en relaties écht te verrassen. Het hele jaar door. Maar achter iedere succesvolle verkoop staat een sterk sales supportteam. Ter uitbreiding van ons team zoeken wij een nieuwe collega die samen met ons het verschil wil maken.

## **Dit is geen klassieke administratief ondersteunende rol.**

Wij zoeken iemand die regie pakt in ons salesproces. Iemand die structuur aanbrengt wanneer het druk wordt, overzicht bewaart in piekmomenten en actief meewerkt aan offertes en orderverwerking. Jij ziet wat beter kan, maakt processen slimmer én draait zelf volledig mee in de uitvoering. Orde in de chaos brengen geeft jou energie.

## **Wat ga je doen?**

Als sales support professional ben jij de stabiele factor in ons commerciële proces. Je ondersteunt de accountmanagers en vertaalt hun input naar overtuigende offertes. Omdat wij veel maatwerk leveren, denk je inhoudelijk mee over budgetten en scenario's om de beste aanbieding neer te zetten. Je pakt eigenaarschap over het offertetraject en bewaakt voortgang en kwaliteit. Wanneer meerdere aanvragen tegelijk lopen, houd jij overzicht en stel je prioriteiten. Tegelijkertijd werk je zelf actief mee in de uitvoering. Concreet betekent dit:

- Uitwerken, calculeren en bewaken van (maatwerk)offertes.
- Vormgeven van voorstellen in PowerPoint en verzorgen van drukwerk.
- Administratieve verwerking van orders in ons CRM-systeem Monday.
- Regie houden op lopende trajecten en interne afstemming.
- Structuur aanbrengen in drukke periodes.
- Actief meedenken over hoe processen slimmer, efficiënter en overzichtelijker kunnen.

Je werkt nauw samen met Inkoop, Vormgeving en Logistiek om te zorgen voor een vlekkeloze uitvoering. We werken met CRM-systeem Monday om overzicht te houden en snel te schakelen.

## **Je bent er bijna!**

Wie zoeken wij?

solliciteer  
snel!

Wij zoeken een stevige sales support professional die niet afwacht, maar vooruitdenkt en verantwoordelijkheid neemt. Jij:

- Pakt eigenaarschap over jouw werk en het gezamenlijke resultaat.
- Brengt orde wanneer meerdere offertes tegelijk lopen.
- Houdt overzicht zonder de details uit het oog te verliezen.
- Bent sterk in calculaties en werkt zeer nauwkeurig.
- Blijft rustig onder druk en weet hoofd- en bijzaken te scheiden.
- Ziet waar processen beter kunnen en komt met concrete verbeteringen.
- Durft collega's mee te nemen in slimmere werkwijzen.
- Werkt actief mee in de uitvoering en staat met beide voeten in de operatie.
- Bent minimaal 4 dagen per week beschikbaar, waarvan maandag en vrijdag vaste werkdagen zijn.

Je begrijpt daarnaast dat wij een seizoenbedrijf zijn. Van oktober tot en met december draaien we onze piekperiode. Dan zetten we samen een extra stap. Je bent in die maanden volledig beschikbaar en ziet de drukte juist als het moment waarop jij je kracht laat zien: overzicht houden, structuur brengen en samen presteren. Verder breng je mee:

- Aantoonbaar MBO+/HBO werk- en denkniveau.
- Minimaal 5 jaar ervaring in een vergelijkbare rol (bijvoorbeeld sales support, commerciële binnendienst of offertebeheer).
- Ervaring met calculaties en maatwerkoffertes.
- Ervaring met een CRM-systeem (ervaring met Monday is een pré).
- Goede beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.

### **Waarom kiezen voor Stegman?**

*Omdat wij waardering niet alleen verkopen, maar ook zelf ervaren.*

We zijn een hecht team waarin iedereen belangrijk is. Logistiek, sales, inkoop en vormgeving – we dragen samen verantwoordelijkheid voor het resultaat. Onze piekperiode is intensief, maar ook bijzonder. Dan zie je wat we als team kunnen. We werken hard, schakelen snel en vieren daarna samen het resultaat. En ja: we ontvangen zelf een spectaculair kerstpakket. Ook Pasen, Sinterklaas en andere momenten in het jaar worden gevierd met mooie attenties. Waardering zit hier niet alleen in ons product, maar in onze cultuur.

### **Wat bieden wij?**

- Een dynamische functie binnen een betrokken team.
- Een contract voor bepaalde tijd met intentie tot vast dienstverband.
- Een goed salaris tussen € 3.500,- en € 4.700,- bpm op basis van fulltime.
- Goede pensioenregeling.
- Eindejaar bonus.
- Flexibele werktijden die voor jou werken.
- Hybride werken in overleg.
- Werken bij een top-5 speler met ambitie én een warme cultuur.

### **Wil jij een sleutelrol spelen in ons commerciële succes?**

Dan maken we graag kennis met je! Solliciteer via [deze link](#). Heb je nog vragen? Neem contact op met onze recruiter Joyce Hadderingh via 06-41271667

solliciteer  
snel!